

DE FUNCTIE

Heb je een talent voor sales en techniek, en haal je energie uit het opbouwen en onderhouden van klantrelaties? KWINT, specialist in hijs- en hefmiddelen, is op zoek naar een gedreven Accountmanager om ons team te versterken. In deze veelzijdige rol werk je 2 dagen per week op de binnendienst en 3 dagen per week op de buitendienst, waarbij je actief nieuwe zakelijke kansen creëert en bestaande relaties verder uitbouwt.

WIE ZIJN WIJ?

KWINT is een familiebedrijf met vestigingen in Groningen en Tilburg. Al meer dan **140 jaar** zijn wij toegewijd aan het produceren, leveren en onderhouden van hoogwaardige producten en toebehoren op gebied van hijs- en hefmiddelen. Wij leveren aan verschillende sectoren, zoals bouw, kraanbedrijven, industrie, transport, offshore, windenergie, scheepsbouw, overheid en landbouw. We bieden ook keuring en inspectie van deze middelen als onderdeel van onze service. Bij KWINT heerst een familiale sfeer waar ongeveer 50 medewerkers samenwerken aan onze missie. We hebben een serviceteam en onze eigen productiefaciliteit. Verder werken we met een klein team op kantoor. Wij zijn op zoek naar een nieuwe collega die met ons wil groeien en deel wil uitmaken van deze dynamische organisatie.

WAT GA JE DOEN?

In deze gecombineerde rol ben je zowel actief op de binnendienst als op de buitendienst. Je zorgt ervoor dat het verkoopproces soepel verloopt en onderhoudt direct contact met klanten, zowel telefonisch als op locatie. Jouw belangrijkste taken zijn:

- **Klantrelaties:** Je bouwt sterke relaties op met zowel bestaande als nieuwe klanten.
- **Offertes en verkoop:** Je bereidt offertes voor, volgt ze op en zorgt voor een correcte afhandeling van orders.
- **Orderbeheer:** Je verwerkt bestellingen en orders in ons systeem (Exact) en bewaakt de levertijden.
- **Klantbezoeken:** Je bezoekt klanten om hun behoeften te bespreken en nieuwe verkoopkansen te ontdekken.
- **Ondersteunen van verkoopproces:** Je overlegt met andere afdelingen over bezetting, levertijden en prijzen.
- **Verbeteringen aandragen:** Je draagt actief bij aan procesverbeteringen en standaardisatie binnen de afdeling.



WAT VRAGEN WIJ?

Wij zoeken een proactieve en flexibele collega die zich prettig voelt in een technische omgeving. Jij voldoet aan het volgende profiel:

- Minimaal 2 jaar ervaring in een commerciële functie.
- HBO werk- en denkniveau in een technische richting.
- Sterke communicatieve en commerciële vaardigheden.
- Affiniteit met techniek en kennis van MS Office.
- Teamspeler met een positieve instelling.
- Beheersing van de Engelse en Duitse taal is een pré

WAT BIEDEN WIJ?

- Een goed salaris, afhankelijk van jouw opleiding en ervaring.
- Een informele werksfeer binnen een groeiend familiebedrijf.
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden, waaronder 200 vakantie-uren (op fulltime basis) en een ADV-regeling, conform CAO.
- Een aantrekkelijke eindejaarsbonus.
- Kansen voor persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden binnen de organisatie.
- Afwisselend werk met een combinatie van binnendienst (2 dagen per week) en buitendienst (3 dagen per week).
- Prima secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een leaseauto, laptop en telefoon van de zaak.
- Uitdagend werk waarin je jouw talenten volop kunt benutten en ontwikkelen.

SOLLICITEREN?

We nodigen je van harte uit voor een gesprek en een kop koffie om te bespreken wat we voor elkaar kunnen betekenen. Stuur je motivatiebrief en cv naar jobs@kwintgroep.nl. Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met **Onno Smid** via **050-3168989** of **Wim Ooms** **06-30557533**.